



Erfolgreich Netzwerken

Wie Sie ein tragfähiges Netzwerk mit Entscheidern aufbauen und pflegen

ZIELGRUPPE

Alle, die Ihre Netzwerkkompetenz auf den nächsten Level bringen wollen

ZIELSETZUNG

1. Netzwerke nicht nur zu haben, sondern auch zu nutzen.
2. Methoden kennen, wie man unaufdringlich in Kontakt bleibt und effektiv netzwerkt.
3. zuschauergerecht vor der Kamera zu präsentieren

NUTZEN

SIE LERNEN:

1. Was gute „Netzwerker“ ausmacht und was Sie zum Networking benötigen
2. Wie Sie sich Ihr persönliches Netzwerk aufbauen, Kontakte systematisch pflegen und nutzen und Ihre eigene Netzwerkstrategie bewusst aufbauen können.

TEILNAHMEVORAUSSETZUNGEN

- Keine

WAS SIE ERWARTEN KÖNNEN

Wir erarbeiten Ihre einprägsame Kurzvorstellung. Sie haben eine perfekte Antwort auf die Frage: „Was machen Sie beruflich“. Sie bauen Nutzenbrücken und Gedächtnisanker ein und bleiben damit in Zukunft in Erinnerung Ihrer Gesprächspartner.

Sie lernen die Vorteile und Grundvoraussetzungen für optimales Networking kennen und Sie hören, was Sie benötigen, um Vertrauen aufzubauen. Wir betrachten Ihre Netzwerke und entwickeln neue Arten der Einteilung.

Sie machen Ihren Netzwerkcheck und entwickeln Ihre persönliche Netzwerkstrategie und Landkarte.

Sie vertiefen die 7 Schritte des Smalltalk Gesprächs, hören einfache Methoden unaufdringlich in Kontakt zu bleiben und entwickeln Ihre eigene Systematik.

Mit der Zusammenfassung werden alle noch offenen Fragen zum Thema Networking behandelt. Zum Beispiel:
Was sind die wirklich richtigen Veranstaltungen?
Wie netzwerke ich effizient?

HINWEIS

Dieses Seminar kann auch als Inhouse- bzw. Corporate-Training gebucht werden. Bei Interesse nehmen Sie bitte Kontakt mit uns auf.

PREISE

IM PREIS ENTHALTEN: Teilnehmerunterlagen, Tagesverpflegung

NORMALPREIS: 790,00 Euro zzgl. MwSt.

Sie erhalten 10% Rabatt ab dem 2. angemeldeten Teilnehmer Ihres Unternehmens.

Trainerin: Dr. Magda Bleckmann