



Best of DON'T GET SHOT

Fragen, Einwände und Angriffe aus dem Publikum in Präsentationen gekonnt meistern.

ZIELGRUPPE

Vortragende, Trainer

ZIELSETZUNG

Verhindern Sie, dass die Abschluss-Runde Ihrer Präsentation zu einer Abschluss-Runde wird.

NUTZEN

SIE LERNEN:

1. wie Sie Fragen aus dem Publikum überzeugend beantworten
2. wie Sie kritische Einwände argumentativ entkräften
3. wie Sie Angriffe unter der Gürtellinie souverän meistern
4. wie Sie sich kritischem Publikum gelassener stellen können

TEILNAHMEVORAUSSETZUNGEN

- Sie sollten bereits einige Erfahrungen beim Präsentieren gesammelt haben.

INHALTE

9:00 – 10:30 Uhr

Fragen und Einwände auf der Inhalts-Ebene entkräften:

- Das richtige Mind-Set zum Umgang mit Einwänden
- Get well prepared – die Entwicklung einer Entkräftungs-Matrix
- Kritische Einwände systematisch entschärfen
- Die richtige Argumentations-Technik auswählen
- Mit der Bumerang-Methode Einwände reframe
- Unbeantwortbare Fragen und das eigene Nicht-Wissen managen

10:30 – 10:45 Uhr Pause

10:45 – 12:30 Uhr

Angriffe und Störungen auf der Interaktions-Ebene meistern:

- Die systematische Vorbereitung auf kritisches Publikum
- Die wichtigsten DOs and DON'Ts aus der Kommunikations-Psychologie
- Einwände auf der Beziehungsebene jonglieren und entschärfen
- Feindliche Stimmungen im Publikum erkennen und managen
- Persönliche Angriffe aus dem Publikum gekonnt meistern
- Störungen aus dem Publikum sensibel abfangen

12:30 – 13:30 Uhr Mittag

13:30 – 15:30 Uhr

Training der Teilnehmer: DON'T GET SHOT – Schwierigkeitsstufe „Normal“

- Training anhand eigener Präsentationen oder Themen
- Mit ausführlichem Feedback und vertiefenden Tipps & Tricks
- Mit Video-Aufzeichnung

15:30 – 15:45 Uhr Pause

15:15 – 17:00 Uhr

Training der Teilnehmer: DON'T GET SHOT – Schwierigkeitsstufe „Worst Case“

- Training anhand eigener Präsentationen oder Themen
- Mit ausführlichem Feedback und vertiefenden Tipps & Tricks
- Mit Video-Aufzeichnung

HINWEIS

Dieses Seminar kann auch als Inhouse- bzw. Corporate-Training gebucht werden. Bei Interesse nehmen Sie bitte Kontakt mit uns auf.

PREISE

IM PREIS ENTHALTEN: Teilnehmerunterlagen, Tagesverpflegung

NORMALPREIS: 790,00 Euro zzgl. MwSt.

Sie erhalten 10% Rabatt ab dem 2. angemeldeten Teilnehmer Ihres Unternehmens.

Trainer: Peter Mohr

